

Arena bayileri Paynet ile büyüyor

Bilişim sektörünün önde gelen dağıtıcılarından Arena Bilgisayar, geliştirdiği Paynet ödeme sistemini büyütüyor. Arena Bilgisayar Genel Müdürü İzi Kohen, bayilerin kendi müşterilerine yaptıkları ürün ve hizmet satışlarını taksitli kredi kartlarıyla tahsil etmelerine olanak tanıyan Paynet sistemine bağlı bayi sayısının 3 bine ulaştığını söylüyor. Paynet'in yaygınlığını 4 bin bayinin üzerine çıkarmayı hedeflediklerini belirten Kohen, sistemin tüketicilere sunduğu ödeme kolaylığıyla bayilerine fırsat yarattığını ifade ediyor.

Paynet'e bağlı bayilerde, Garanti Bankası (Bonus), Yapı Kredi (World), İş Bankası (Maximum), Akbank (Axess), Finansbank (Card Finans), Vakıfbank (Vakıfkart), HSBC (Advantage) ve Fortis'in (Ideal) dahil olduğu toplam sekiz bankanın kredi kartıyla taksitli alışveriş olanağı elde ediliyor. Paynet ile herhangi bir altyapıya gereksinim duyulmadan anlaşmalı bankaların sanal POS yapılarıyla bütünleştirilerek işlem yapılabilir. Bu sistemle Arena bayileri kendi kredi limitleriyle sınırlanmaksızın müşterilerinin kredi kartı limitlerinden yararlanarak çok düşük oranda maliyetlerle taksitli mal satın alma ve satma olanağı elde ediyor.



İzi Kohen, yalnızca bayilerinin kullanabildiği "pencere.com" adlı web sitesi, Paynet sistemi ve insana yatırım yaptıklarını dile getiriyor.

Arena Bilgisayar'ın bayilerine yönelik olarak geliştirdiği Paynet ödeme sistemi büyüyerek devam ediyor. Tüketicilere ödeme kolaylığı sunan Paynet'e bağlı bayi sayısı 3 bine ulaştı.

Paynet sayesinde teknoloji bayileri, zincir mağazaların sunduğu kredi kartı kampanyalarıyla rekabet edebiliyor. İzi Kohen, böylece distribütörün rolünün, klasik lojistik sağlayıcılıktan öte ürünlerin tüketicilere kadar satılmasını kolaylaştırıcı çözümler sağlamaya yöneldiğini aktarıyor.

Paynet'in yaygınlığını artırmak amacıyla taksit sayılarının artırıldığını ve kullanımın basitleştirildiğini anlatan Kohen, taksitli satışların maliyetinin tüketicilere yansımaması için tedarikçilerinden büyük destek aldıklarını dile getiriyor. Arena, 2007 yılı içinde satış cirosunun yaklaşık yüzde 20'sine karşılık gelen 140 milyon dolar tutarında tahsilatı Paynet'ten geçirdi. Şirket, Paynet'in hacmini şirket cirosunun yüzde 30'unun üzerine çıkarmayı hedefliyor.

Bayilerinin satış adetlerini ve eğitimlerini artırma, ürün gamına yeni ürünler, markalar eklemeyi hedeflediklerini anlatan Kohen, bilişim teknolojisi ürünlerinin yanı sıra kısa bir süre önce farklı alanlarda dağıtım başladıklarını açıklıyor.

Türkiye'nin önde gelen dağıtım şirketleri arasında yer alan 310 çalışanı bulunan Arena Bilgisayar'ın ülke geneline yayılmış 7 binin üzerinde bayisi var. Kasım 2000'den bu yana İMBK'de işlem gören ve 310 çalışanı bulunan firma, 400'ün üzerinde markanın dağıtımını yapıyor ve 7 ürün gamıyla hizmet veriyor. İzi Kohen, 2007 yılında 535 milyon dolar ciro elde ettiklerini bu yıl ise 700 milyon dolar ciroyu hedeflediklerini söylüyor. Her yıl yüzde 25-30 büyümeyi ve 2013'te 15 bine yakın bayi ve 1.5 milyar dolar ciroya ulaşmayı hedeflediklerini kaydediyor.